



**ГОТОВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ К
ВЫХОДУ НА
МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ**



ВЭД

Внешнеэкономическая деятельность

Внешнеэкономическая деятельность – это экономическая деятельность государства и субъектов предпринимательской деятельности, связанная с внешней торговлей товарами и услугами, включающая функции:

- производственные;
- хозяйственные;
- организационные;
- коммерческие;
- экономические.

ВЭД

Внешнеэкономическая деятельность

1. Внешнеторговая деятельность;
2. Международное инвестиционное сотрудничество;
3. Международное производственно-техническое сотрудничество;
4. Международное научно-техническое сотрудничество;
5. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.

Внешекономический потенциал предприятия

Наличие **производства конкурентоспособной** на мировом рынке **продукции** (высокое качество, относительно низкие производственные затраты, широкий ассортимент, быстрые темпы обновления)

Использование для производства продукции **современного высокотехнологического оборудования** (сочетание высокой производительности труда и качества работы; непрерывность технологического процесса, серийное производство с возможностью гибкой перестройки)

Наличие высококвалифицированных, в том числе в сфере ВЭД, **специалистов**, способных в комплексе решать всю совокупность вопросов (от разработки отвечающей требованиям мирового рынка продукции до ее реализации за рубежом и послепродажным обслуживанием зарубежных клиентов)

Наличие минимально необходимого количества **надежных поставщиков** комплектующих, сырья, полуфабрикатов и деталей, обеспечивающих гарантированный бесперебойный выпуск продукции, предназначенной для экспортных поставок

Выгодное с точки зрения международного сотрудничества **месторасположение** самого предприятия (минимальные или оптимальные расходы на транспортировку, погрузочно-разгрузочные работы и транзит)

Выход на международные рынки:

«3А»



возможность сохранения и увеличения продаж в случае снижения спроса на внутреннем рынке

продление жизненного цикла выпускаемых товаров, смягчение резких колебаний спроса

получение признания за рубежом и завоевание международного престижа для предприятия и выпускаемых им товаров

окупаемость издержек на выполнение маркетинговых исследований рынков и инноваций быстрее и эффективнее, чем это может быть сделано на внутреннем рынке

освоение передового опыта ведения международного бизнеса, обучение и повышение профессиональных компетенций персонала предприятия

улучшение ликвидности активов предприятия за счет использования зарубежных источников получения валютной выручки

Выход на международные рынки:

«ПРОТИВ»

Доп. затраты на изучение географических, демографических, политико-правовых, экономических, научно-технических, культурных, социальных и других особенностей предпринимательской среды иных стран

Усложнение управления предприятием, в том числе найм квалифицированных специалистов сферы внешней торговли

Усложнение управления предприятием, в том числе необходимость найма бухгалтера на участок ВЭД, налоговые последствия!

Усложнение управления предприятием, в том числе появление новых контрагентов на новые услуги (таможенные представители, логистические операторы, перевозчики и тд)

Необходимость модификации и адаптации товаров к требованиям зарубежных рынков

Необходимость трансформации технологических процессов производства

Сложности поиска зарубежных партнеров

РИСКИ внешнеэкономической деятельности

РЫНОЧНЫЕ (сбытовые): связаны со снижением спроса или цен на мировых рынках

ПОЛИТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА: связаны с изменением социально-политической обстановки в принимающей стране, переориентацией ее экономической политики, осложнением межгосударственных отношений и т.д.

КОММЕРЧЕСКИЕ: проявляются в недобросовестности или неплатежеспособности покупателя-нерезидента

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ: связаны с трудностями организации производства, его отладки, подготовки кадров и т.п.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ: непреодолимость трудностей достижения заданного результата при освоении новых технологий, лицензионном обмене, совместных НИОКР и т.д.

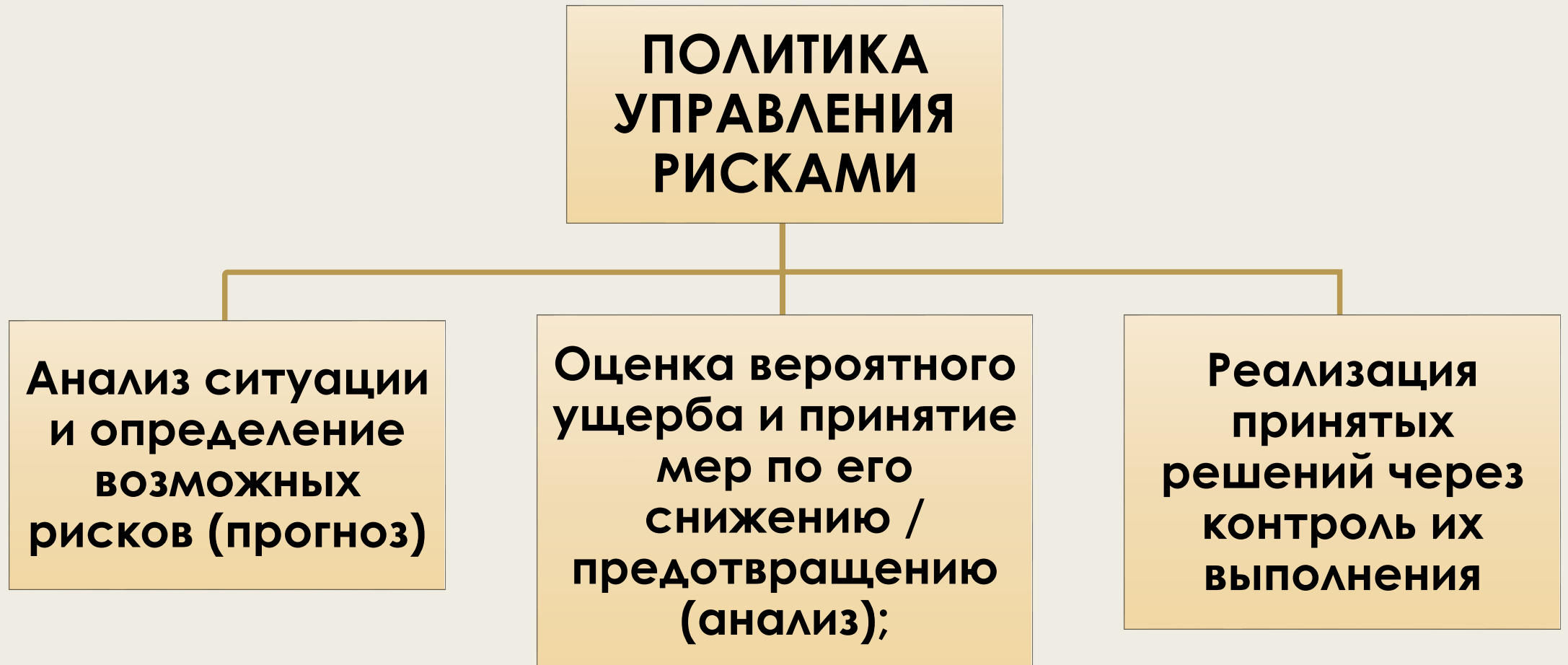
ФИНАНСОВЫЕ: (инфляционные, валютные), связаны не только с изменением режима перевода капиталов и прибылей, но и с колебаниями курсов валют, повышением уровня процентных ставок по займам и кредитам, различиями в темпах инфляции по странам и т.д.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С РЕГУЛЯТОРАМИ: новые зоны ответственности, ФТС, ФНС, ОВК Банка, Финмониторинг

ВЭД и Экспорт своими руками: НОВЫЕ ЗОНЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЭКСПОРТЕРА-УЧАСТНИКА ВЭД



Управление рисками ВЭД на предприятии



**ПУТЬ НА
МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ:
ДОВЕРЬТЕСЬ
ПРОФЕССИОНАЛАМ!**

Email: ved@vakulenko.expert

Tel. / WhatsApp: +7 (909) 633 90 59